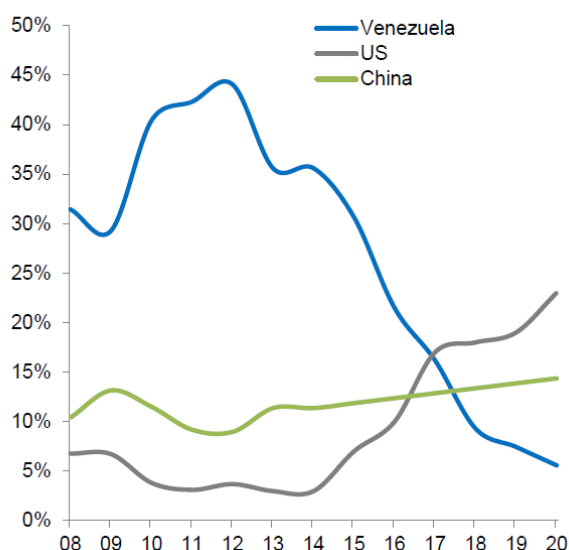


Rapport Euler Hermes : les exportations des États-Unis vers Cuba pourraient augmenter d'un milliard de dollars par an

Une fois l'embargo levé, les exportations pourraient atteindre 6 milliards de dollars d'ici 2020

BALTIMORE, Maryland. – 6 AOUT 2015 – Selon un nouveau rapport d'Euler Hermes, leader mondial de l'assurance-crédit, les États-Unis sont bien placés pour être le principal bénéficiaire économique de la levée probable de l'embargo sur Cuba, les exportations américaines vers ce pays étant susceptibles d'augmenter d'un milliard de dollars en moyenne par an. Le rapport indique également que les exportations américaines pourraient atteindre 6 milliards de dollars d'ici 2020, soit 25 % des importations totales de Cuba, contre 3 % aujourd'hui.

Market share in Cuban imports
(% of total imports)



Sources : Institut cubain de la statistique (ONEI), estimations et prévisions d'Euler Hermes

Les partenaires commerciaux traditionnels de Cuba profiteront également de la levée de l'embargo, notamment les pays suivants :

- Chine (+360 millions de dollars par an)
- Espagne (+200 millions de dollars par an)
- Brésil (+120 millions de dollars par an)
- France (+100 millions de dollars par an)

Selon Euler Hermes, le Venezuela, qui est aujourd'hui l'un des principaux partenaires commerciaux de Cuba, sera le grand perdant de cette nouvelle donne. Avec la diversification des importations cubaines de pétrole et de produits pétroliers, la part des exportations vénézuéliennes devrait en effet fortement baisser, passant de 5,4 milliards de dollars en 2015 à environ 1,5 milliard en 2020.

« Ce nouvel environnement va donner un réel coup de fouet à l'économie cubaine, » prédit Daniela Ordonez, économiste chez Euler Hermes. « La croissance du PIB cubain va accélérer, passant d'une moyenne de 2 % sur cinq ans à 5-6 % par an entre 2016 et 2020. L'activité sera principalement tirée par l'investissement étranger, qui devrait croître de 15 à 20 % dans les prochaines années. »

De nouvelles opportunités d'investissement

En novembre 2014, le gouvernement cubain a présenté un vaste programme d'investissement aux investisseurs étrangers. Le « Portefeuille d'opportunités pour l'investissement étranger à Cuba » comprend 246 projets nécessitant plus de 15 milliards de dollars de capitaux. Ces projets concernent des secteurs stratégiques tels que la biotechnologie, la construction, l'énergie, l'agro-alimentaire et l'industrie pharmaceutique.

Ce programme met également l'accent sur la zone de développement économique de Mariel. Les autorités cubaines espèrent faire de Mariel Bay, zone située à une quarantaine de kilomètres à l'ouest de La Havane et à environ 180 kilomètres de la Floride, une plaque tournante du trafic de marchandises, comprenant une zone de libre-échange et un terminal de conteneurs pouvant accueillir les plus grands navires de fret du monde. Grâce à une fiscalité avantageuse et à une réglementation allégée, le gouvernement cubain espère attirer suffisamment de capitaux étrangers pour construire des sites industriels et pour développer les services import-export de la zone de développement de Mariel.

Un certain nombre de risques demeurent

En raison du système de change cubain, particulièrement complexe, les risques de change et de financement vont augmenter. Le gouvernement s'est dit favorable à l'unification des deux monnaies du pays – le peso convertible et le peso cubain –, mais aucune mesure concrète n'a encore été prise. La hausse attendue du tourisme étranger et des entrées de capitaux rend l'unification inévitable mais pourrait précipiter le pays vers un effondrement de sa monnaie. De plus, l'accès au crédit devrait rester limité à court terme du fait de la réorganisation nécessaire du système de paiement interbancaire et des canaux de distribution.

Les risques politiques et économiques resteront également élevés. Les investissements étrangers resteront soumis à un contrôle strict de l'État, la plupart des entreprises étrangères devant être majoritairement détenues par des capitaux cubains. En dépit des avancées économiques, le secteur privé ne devrait se développer que progressivement.

De plus, le risque de défaut de paiement de la part des entreprises cubaines restera élevé à court terme. Euler Hermes maintient la note de Cuba à D4 (risque élevé).

#

Contacts

Euler Hermes Americas Media Relations

Morgan Salinger – +1-212-931-6158

msalinger@peppercomm.com

Laura Crovo – +1-410-753-0862

Laura.Crovo@eulerhermes.com

Euler Hermes Group Media Relations

Remi Calvet – +33(0)1 84 11 61 41

remi.calvet@eulerhermes.com

Publicis Consultants

Romain Sulpice +33 (0)1 44 82 46 21

romain.sulpice@mslfrance.com

Euler Hermes est le leader mondial des solutions d'assurance-crédit et un spécialiste reconnu dans les domaines du recouvrement et de la caution. Avec plus de 100 années d'expérience, Euler Hermes offre une gamme complète de services pour la gestion du poste clients. Son réseau international de surveillance permet d'analyser la stabilité financière de PME et de grands groupes actifs dans des marchés représentant 92% du PIB global. Basée à Paris, la société est présente dans plus de 50 pays avec plus de 6.000 employés. Membre du groupe Allianz, Euler Hermes est coté à NYSE Euronext Paris (ELE.PA). Le groupe est noté AA- par Standard & Poor's et Dagong Europe. La société a enregistré un chiffre d'affaires consolidé de 2,5 milliards d'euros en 2014 et garantissait pour 860 milliards d'euros de transactions commerciales dans le monde fin 2014. Plus d'information: www.eulerhermes.com, [LinkedIn](#) ou Twitter [@eulerhermes](#).

Réserve : Certains des énoncés contenus dans le présent document peuvent être de nature prospective et fondés sur les hypothèses et les points de vue actuels de la Direction de la Société. Ces énoncés impliquent des risques et des incertitudes, connus et inconnus, qui peuvent causer des écarts importants entre les résultats, les performances ou les événements qui y sont invoqués, explicitement ou implicitement, et les résultats, les performances ou les événements réels. Une déclaration peut être de nature prospective ou le caractère prospectif peut résulter du contexte de la déclaration. De plus, les déclarations de caractère prospectif se caractérisent par l'emploi de termes comme " peut ", " va ", " devrait ", " s'attend à ", " projette ", " envisage ", " anticipe ", " évalue ", " estime ", " prévoit ", " potentiel " ou " continue ", ou par l'emploi de termes similaires. Les résultats, performances ou événements prospectifs peuvent s'écarter sensiblement des résultats réels en raison, notamment (i) de la conjoncture économique générale, et en particulier de la conjoncture économique prévalant dans les principaux domaines d'activités du groupe Euler Hermes et sur les principaux marchés où il intervient, (ii) des performances des marchés financiers, y compris des marchés émergents, de leur volatilité, de leur liquidité et des crises de crédit, (iii) de la fréquence et de la gravité des sinistres assurés, (iv) du taux de conservation des affaires, (v) de l'importance des défauts de crédit, (vi) de l'évolution des taux d'intérêt, (vii) des taux de change, notamment du taux de change EUR/USD, (viii) de la concurrence, (ix) des changements de législations et de réglementations, y compris pour ce qui a trait à la convergence monétaire ou à l'Union Monétaire Européenne, (x) des changements intervenants dans les politiques des banques centrales et/ou des gouvernements étrangers, (xi) des effets des acquisitions et de leur intégration, (xii) des opérations de réorganisation et (xiii) des facteurs généraux ayant une incidence sur la concurrence, que ce soit au plan local, régional, national et/ou mondial. Beaucoup de ces facteurs seraient d'autant plus susceptibles de survenir, éventuellement de manière accrue, en cas d'actions terroristes. La société n'est pas obligée de mettre à jour les informations prospectives contenues dans le présent document.