

Paris, le 2 février 2012

**Avec la dégradation de la situation économique de nombreux partenaires commerciaux de la France, la croissance du nombre de défaillances auxquelles sont exposées les entreprises françaises à l'export va tripler en 2012.
En soutien des exportations françaises,
Euler Hermes SFAC lance CAP EH Export/CAP+EH Export**

Selon l'assureur-crédit Euler Hermes, le risque à l'international des entreprises françaises sera plus important en 2012. En effet, la croissance du nombre de défaillances sera trois fois plus forte qu'en 2011 dans les pays où la France concentre ses débouchés commerciaux, principalement l'Europe. Ainsi, le nouvel indice d'évolution des défaillances des principaux partenaires commerciaux de la France créé par Euler Hermes augmente fortement en passant de +3,7% en 2011 à +9,5% en 2012. Avec le lancement de CAP EH Export/CAP+EH Export le 1^{er} janvier 2012, Euler Hermes SFAC est le seul assureur-crédit à avoir pris le relais de l'Etat concernant le dispositif de soutien au crédit interentreprises sur les transactions effectuées à l'international.

Au niveau international, la décélération de l'Indice Global des défaillances* observée en 2011 se transformerait en rebond sur 2012 et passerait ainsi de -3,2% à +2,7%. L'indice de défaillances des principaux partenaires commerciaux de la France se dégraderait encore davantage : après +3,7 % en 2011, il augmenterait à + 9,5% en 2012. La répartition géographique des échanges de la France se révèle être un facteur aggravant face au risque de défaillances. En effet, la France concentre une large part de ses débouchés sur des zones qui accusent plus de sinistres, notamment en Europe. En 2012, parmi les cinq partenaires principaux de la France à l'export, trois d'entre eux subiront une augmentation de leurs défaillances de plus de 10% : Espagne (+20%), Italie (+15%) et Belgique (+10%).

En lançant CAP EH Export/CAP+EH Export, Euler Hermes SFAC apporte une réponse aux entreprises qui recherchent une protection contre le risque d'impayés sur des clients considérés stratégiques pour leur développement international mais dont la situation financière est jugée sensible. Les entreprises assurées-crédit choisissent les clients sur lesquels elles souhaitent obtenir des garanties et ne paient que pour celles obtenues.

« CAP EH Export/CAP+EH Export est proposé sur plus de 100 pays, dont les principaux pays partenaires de la France (Europe, Maghreb, BRIC), avec notamment la réintégration des 19 pays exclus par l'Etat en 2011 dont des partenaires commerciaux de premier plan pour la France tels que l'Allemagne, la Belgique ou le Royaume-Uni, commente Ludovic Sénécaut, Président du directoire d'Euler Hermes SFAC. Autres points importants, le plafond de chiffre d'affaires de l'assuré pour bénéficier de l'offre est supprimé ainsi que la contrainte de part française à respecter. Nous élargissons ainsi l'offre à davantage d'assurés qui pourront eux-mêmes travailler avec plus de partenaires ».

Selon Euler Hermes SFAC, les entreprises devraient se diversifier à l'international notamment dans les pays émergents où la demande est moins déprimée.

« En 2012, le Brésil, l'Inde et la Chine continueront de croître respectivement de 3%, 7,5% et 8,1%. Les entreprises ont tout intérêt à se développer à l'export pour profiter de ces fortes croissances. Le développement international est une priorité pour notre pays à laquelle Euler Hermes SFAC souhaite pleinement contribuer en mettant en place de nouvelles solutions pour les accompagner », conclut Ludovic Sénécaut.



* Pour dépasser l'hétérogénéité des situations et des statistiques nationales, Euler Hermes surveille l'évolution historique des défaillances, plutôt que leur nombre absolu. Pour chaque pays, Euler Hermes calcule un indice des défaillances, en retenant une base 100 en 2000. Puis nous calculons un Indice Global des Défaillances (IGD), comme la somme pondérée de ces indices nationaux. Chaque pays est pondéré par le poids de son PIB en valeur (aux taux de change courants) au sein des pays retenus dans cette étude qui représentent plus de 85 % du PIB mondial en utilisant les taux de change courants 2010.

Partenaires à l'exportation	poids (*)	Défaillances	
		2011	2012
1 Allemagne	16,6%	-5%	-1%
2 Italie	8,2%	8%	15%
3 Espagne	7,4%	13%	20%
4 Belgique	7,3%	6%	10%
5 Royaume-Uni	6,7%	6%	-4%
6 Etats-Unis	5,4%	-12%	-7%
7 Pays-Bas	4,3%	-3%	8%
8 Suisse	3,1%	6%	6%
9 Chine	3,0%	-18%	-5%
10 Russie	1,8%	-10%	-2%
11 Turquie	1,7%	na	na
12 Pologne	1,6%	-17%	6%
13 Japon	1,5%	-4%	1%
14 Suède	1,4%	-4%	4%
15 Algérie	1,4%	na	na
16 Singapour	1,3%	-23%	9%
17 Hong Kong	1,1%	-22%	12%
18 Maroc	1,0%	na	na
19 Portugal	1,0%	17%	11%
20 Corée du Sud	1,0%	-10%	3%

(*) dans le total des exportations de la France

Sources : Douanes, prévisions Euler Hermes

Contacts presse :

Euler Hermes SFAC – Anne-Laure Dodero

01 40 70 54 00

anne-laure.dodero@eulerhermes.com

Ogilvy PR - Lorenzo Ricci

01 53 67 12 83

lorenzo.ricci@ogilvy.com

Toutes nos informations sur : www.eulerhermes.fr



N°1 de l'assurance-crédit en France, **Euler Hermes SFAC**, filiale du groupe Euler Hermes, contribue au développement rentable des entreprises en garantissant leur poste clients. Sa mission est de prévenir le risque clients en France comme à l'international, de recouvrer les créances impayées et d'indemniser les pertes subies.

Euler Hermes est le leader mondial de l'assurance-crédit et l'un des leaders de la caution et du recouvrement de créances commerciales. Avec 6 000 salariés présents dans plus de 50 pays, Euler Hermes offre une gamme complète de services pour la gestion du poste clients et a enregistré un **chiffre d'affaires consolidé de 2,15 milliards d'euros en 2010**.

Euler Hermes a développé un réseau international de surveillance permettant d'analyser la stabilité financière de 40 millions d'entreprises. Au 31 décembre 2010, le groupe garantissant pour 633 milliards d'euros de transactions commerciales dans le monde

Filiale d'Allianz, Euler Hermes est coté à Euronext Paris. Le groupe et ses principales filiales d'assurance-crédit sont notés AA- par Standard & Poor's.

www.eulerhermes.fr

Réserve :

Certains des énoncés contenus dans le présent document peuvent être de nature prospective et fondés sur les hypothèses et les points de vue actuels de la Direction de la Société. Ces énoncés impliquent des risques et des incertitudes, connus et inconnus, qui peuvent causer des écarts importants entre les résultats, les performances ou les événements qui y sont invoqués, explicitement ou implicitement, et les résultats, les performances ou les événements réels. Une déclaration peut être de nature prospective ou le caractère prospectif peut résulter du contexte de la déclaration. De plus, les déclarations de caractère prospectif se caractérisent par l'emploi de termes comme "peut", "va", "devrait", "s'attend à", "projette", "envisage", "anticipe", "évalue", "estime", "prévoit", "potentiel" ou "continue", ou par l'emploi de termes similaires. Les résultats, performances ou événements prospectifs peuvent s'écarter sensiblement des résultats réels en raison, notamment (i) de la conjoncture économique générale, et en particulier de la conjoncture économique prévalant dans les principaux domaines d'activités du groupe Euler Hermes et sur les principaux marchés où il intervient, (ii) des performances des marchés financiers, y compris des marchés émergents, de leur volatilité, de leur liquidité et des crises de crédit, (iii) de la fréquence et de la gravité des sinistres assurés, (iv) du taux de conservation des affaires, (v) de l'importance des défauts de crédit, (vi) de l'évolution des taux d'intérêt, (vii) des taux de change, notamment du taux de change EUR/USD, (viii) de la concurrence, (ix) des changements de législations et de réglementations, y compris pour ce qui a trait à la convergence monétaire ou à l'Union Monétaire Européenne, (x) des changements intervenants dans les politiques des banques centrales et/ou des gouvernements étrangers, (xi) des effets des acquisitions et de leur intégration, (xii) des opérations de réorganisation et (xiii) des facteurs généraux ayant une incidence sur la concurrence, que ce soit au plan local, régional, national et/ou mondial. Beaucoup de ces facteurs seraient d'autant plus susceptibles de survenir, éventuellement de manière accrue, en cas d'actions terroristes.

La société n'est pas obligée de mettre à jour les informations prospectives contenues dans le présent document.